

Wenn Sie trendbegeistert sind, einen Arbeitsplatz mit hohem Tempo in der Kosmetikbranche und den Umgang mit Menschen lieben, sind Sie bei uns richtig. Mit unseren Marken „essence“, dem Marktführer in verkaufter Menge in vielen europäischen Ländern und „CATRICE“ sind wir in unserer Branche als Trendsetter für Innovationen in mehr als 40 Ländern vertreten.

Sind Sie bereit für den Startschuss zu Ihrer cosnova Karriere? Dann kommen Sie zu uns und unterstützen Sie unsere weitere erfolgreiche Expansion und den Ausbau unserer Marktposition in Europa zum nächstmöglichen Zeitpunkt in unserem Team in Sulzbach/Taunus als:

Key Account Manager (m/w)

IHRE AUFGABEN

Sie sind von der Absatzplanung bis zur Umsetzung unserer Vertriebsaktivitäten für unsere Distributoren und Key Accounts im Ausland verantwortlich und berichten direkt an den Director Sales.

Neben der Betreuung bestehender Kunden steht auch die Akquisition neuer Key Accounts und Distributoren bei unserer weiteren Expansion im Fokus.

Aufgrund regelmäßiger Marktanalysen und Wettbewerbsbeobachtungen erarbeiten Sie die richtige Preispositionierung unserer Marken in den jeweiligen Ländern.

Sie unterstützen unsere Partner kompetent durch Beratungen und Schulungen und stellen somit sicher, dass neue Sortimente zeitnah in den Ländern eingeführt und unsere Produkte optimal am POS präsentiert werden. Darüber hinaus erarbeiten Sie kundenspezifische Vorschläge für die Sortimentsgestaltung im Regalgeschäft und analysieren in diesem Zusammenhang auch die gesamte Warengruppe.

Der Erfolg unseres Unternehmens basiert auch auf unseren Mitarbeitern und deren professioneller Zusammenarbeit. Wenn Sie diese Herausforderung reizt, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte per e-mail an kariere@cosnova.com oder per Post an **cosnova GmbH, Personalabteilung, Nina Lamprecht, Am Limespark 2, 65843 Sulzbach** senden. Für telefonische Fragen stehen wir Ihnen gerne auch persönlich unter der Tel. 06196-761561153 zur Verfügung.

IHR PROFIL

- Sie haben nach Ihrem erfolgreich abgeschlossenen kaufmännischen Studium bereits Berufserfahrungen im internationalen Key Account Management eines Unternehmens gesammelt. Kaufmännische Prozesse und die Abwicklung von Projekten sind Ihr daily business. Idealerweise kommen Sie aus der Kosmetikbranche, kennen sich mit FMCG aus und bringen Erfahrung aus dem Category Management mit
- Ihre guten kommunikationsstarken Fähigkeiten werden durch Eigeninitiative, Kreativität, Teamfähigkeit, Einsatz- und Reisebereitschaft ergänzt
- Sie arbeiten gerne selbständig, haben eine schnelle Auffassungsgabe und verfügen über hervorragende analytische Fähigkeiten
- Sie sind belastbar und zeichnen sich durch Ihre sorgfältige und gewissenhafte Arbeitsweise aus. Sehr gute Englischkenntnisse sowie Kenntnisse einer zweiten Fremdsprache (Französisch/ Spanisch) runden Ihr Profil ab



catrice
COSMETICS